

聘爱

只属于90后的婚恋平台





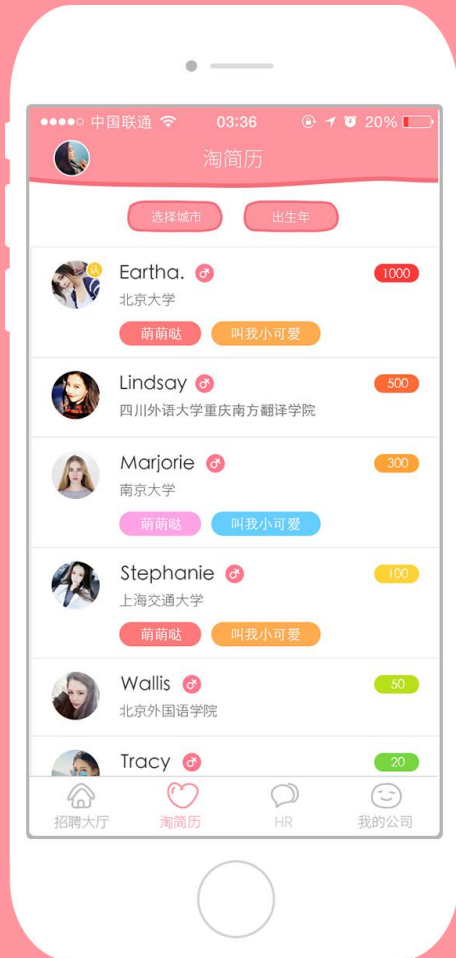
80后逐渐成家立业

未来几年后影响互联网婚恋格局的是90后。

痛点



1. 付费体验。
2. 虚假信息多。
3. 产品体验大龄化。



招聘会：
通过填写自己详细的要求招聘你最心仪的人

淘简历：
通过搜索找到适合自己的用户简历

单身公寓：
用户互动、分享的空间。

简历缘：
每日3次匹配缘分

上市排行：
根据用户的参与度与粘性进行排行

竞争分析



	 我想认识你	 TaTaUFO	 聘爱
定位	大学生恋爱	大学生社交	19~28岁职场婚恋
特色	线下约会活动	每晚10点匹配	恋爱招聘模式
短板	线上APP研发与运营	线下活动	资金



2015年4月 Android、IOS、Wap上线

上线2个月 39000注册用户

日活15%

月活60%

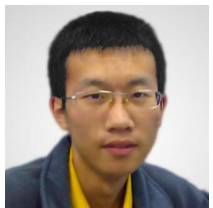
至少600多人找到对象



团队履历



罗勇林、18岁发明专利、创办计算机组织、校创业协会，19岁创办公司做软件外包与校园传媒业务并且盈利，同年担任哈尔滨市总商会互联网行业商会理事。20岁创办聘爱并获得第一笔种子投资。



续日，CTO，360企业安全部PHP工程师，94年出生，黑龙江科技大学三年级，负责产品网站端的整体构架和服务端研发以及运维，擅长PHP 开发高性能互联网应用，分布式处理集群架构设计与虚拟化解决方案。3年研发经验。个人博客：xuri.me



战一方，CMO，百度移动端渠道运营。94年出生，哈尔滨工程大学三年级，在校创办过公司担任过学生会等组织的干部，在百度负责管理国内大区负责人，指导并安排工作，帮助客户通过百度去完成活动策划以及活动执行，完成过几十万阅读量的一起活动。



2013年3月团队组建，从不会编程开始一起自学与成长。

2014年8月参加**IDG**全国大学生创业大赛获得**全国50强**。

2014年11月获得哈以孵化器10万元**种子投资**。

2015年5月被哈尔滨电视台，人民网，黑龙江晨报等多家媒体所报道。

商业模式





150万 15%股份

40万用于扩充产品研发团队

100万用于产品运营推广

10万用于办公场所租赁及其他费用

8个月后进入A轮

天使期计划发展北上广做到50万用户规模

A轮覆盖全国的2线3线城市

抓住90后未来做国内的婚恋巨头



扫一扫，体验下聘爱

感谢您在百忙之中阅读我们的创业计划书
如果您有兴趣可以联系我们哦
'(*n_n*)'

企业家第一课

坚持做最纯粹的知识、资源共享平台！



(关注微信公众号，领取更多高质量干货)



(加入付费会员，不限量领取干货)

谢谢观看！

企业家第一课，专注做最纯粹的知识共享平台



关注官方微信
获取更多干货



加入知识共享平台
一次付费 一年干货